

Директен Маркетинг услуги

Златна  
КНИГА

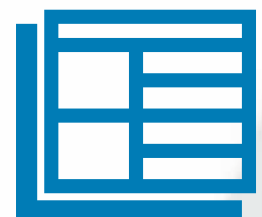


DIGITAL  
MARKETING  
& ADvertising





Изнајмување или купување на **база на податоци за правни лица** од РМ (сегментирана по индустрија (дејност), регион, град или општина)



**Дизајн на материјалите** и креирање на комуникација.



**Испраќање** на писмо/понуда електронски (*Direct e-mailing*).



**Телефонска обработка** на целната група (согласно договорена скрипта и изработка на извештај за резултатот)



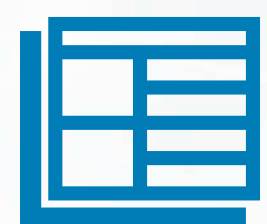
**Сегментирана** по индустрија (дејност), регион, град или општина.



**Базата** содржи Име на фирмата, Адреса, Телефон, Контакт лице, Дејност, *e-mail*, *web*.

Дејност	Фирма	Адреса	Град	Повикувач ки број	Телефон	web	e-mail	Име	Презиме
АВТОМОБИЛСКИ КУЌИ И САЛОНИ	Европа Експрес	Довлеџик б.б.	Битола	47	203850	www.europaexpress.com.mk	zihad@t-home.mk	Зијад	Алилоски
АВТОМОБИЛСКИ КУЌИ И САЛОНИ	Автоцентар Плус	Костурска 25, г.Оризари	Битола	47	261474	www.avtocentar.mk	avto@t-home.mk	Пеце	Дајаноски
АВТОМОБИЛСКИ КУЌИ И САЛОНИ	Торпедо Мобил	Прилепска б.б.	Битола	47	220323	www.torpedo.com.mk	torpedo@t-home.mk	Драган	Ѓерзовски
АВТОМОБИЛСКИ КУЌИ И САЛОНИ	Бис Ауто	Краварски пат б.б.	Битола	47	236314	www.bisauto.com.mk	info@bisauto.com.mk	Никола	Ѓероски
АВТОМОБИЛСКИ КУЌИ И САЛОНИ	Комплекс Пржо	Индустриска б.б.	Битола	47	224555	www.przo.com.mk	przobitola@yahoo.com	Иле	Ивановски
АВТОМОБИЛСКИ КУЌИ И САЛОНИ	Мисирли-промет	бул.1-ви Мај 318	Битола	47	239326		misirlipromet@t-home.mk	Иван	Мисирли
АВТОМОБИЛСКИ КУЌИ И САЛОНИ	Чеде	Тошо Даскалот 1	Битола	47	224936		serviscede@yahoo.com	Чедомир	Недељковиќ

\* Доколку клиентот ја купи базата на податоци, ја добива во *Excel* табела со сите податоци за компаниите со кои располага Златна книга.



Секоја писмо/понуда содржи **Header** со **Ваше лого** и креатива согласно понудата која ја комуницирате.



Секоје писмо/понуда е **персонализирано** (се обраќате лично и директно до одговорното лице на фирмите од Вашата целна група).



Во писмото/пораката наведуваме **бенефити** и **причини** зошто да ги користат **Вашите производи** или **услуги**.



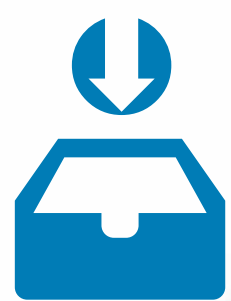
Во писмото/пораката вметнуваме **Hyperlinks** до Ваша понуда/веб страна.



На крај од писмото/пораката има **Call to Action** и ги комуницираме Вашите контакт информации.



Писмото/понудата ја испраќаме од Ваша *e-mail* адреса преку **Mailchimp** (светски лидер за услугата *Mass e-mail* кој обезбедува максимална пропусност без разлика на *e-mail* серверот кој го користат клиентите)



**Немаме пристап** до Вашиот *Inbox* - само ја користиме вашата *e-mail* адреса еднократно за да се изврши праќањето.



Златна книга го врши **праќањето** на *e-mail*-овите во Ваше име, и не се појавува никаде во пораката.



Во секој момент **имате увид** на сите одговори и дополнителни прашања кои се испратени на *e-mail* адресата.



По испраќањето Ви доставуваме **комплетен извештај** од кампањата, *Open/Click Rate* (фирмите кои изреагирале на понудата) во рок од една недела.

**1** Креирање *Header* и *Footer*

**2** Персонализирање на писмото

**3** Објаснување на понудата со истакнување на бенефитите за потенцијалните клиенти



Почитуван Г-дин Стојковски, **2**

Познато е дека трошокот за електрична енергија кај компаниите минатите години бележи значителен раст. Согласно либерализација на пазарот на електрична енергија, сега имате можност да склучите договор со нас и да ги намалите трошоците.

Искористете ја можноста и до 15-ти ноември потпишете договор со PROENERGY, со што ЗАШТЕДУВАТЕ и добивате дополнителни поволности:

- 3**
1. Ги намалувате месечните трошоци за електрична енергија на вашата компанија до 40%
  2. Добивате БЕСПЛАТНА пресметка со очекувана заштеда во првите 12 месеци за Вашата компанија. За ова ни се потребни фотокопии од сметките за потрешена електрична енергија од последните 3 месеци.
  3. Професионална поддршка од нашиот тим и помош при евентуални проблеми во дистрибуцијата на електричната енергија од страна на Операторот на дистрибутивниот систем.

Контактирајте не' на [snabduvanje@proenergy.mk](mailto:snabduvanje@proenergy.mk) или на 02/ 3 290 525 за дополнителни информации и закажување на средба.

Со почит,

Владимир Шошолчев

Генерален директор



# Телефонска обработка на целната група по испраќање на *Direct e-mail*



Откако ќе се испрати писмото/понудата, наша препорака и пракса е да следи **телефонско јавување**.



Разговорот се води според **претходно направена и одобрена скрипта** со цел закажување на состанок кој потоа Вие го реализирате.



**Ви доставуваме извештај** за контактирани фирми, објаснета понуда, прифатен/одбиен состанок, повратна информација од фирмите.



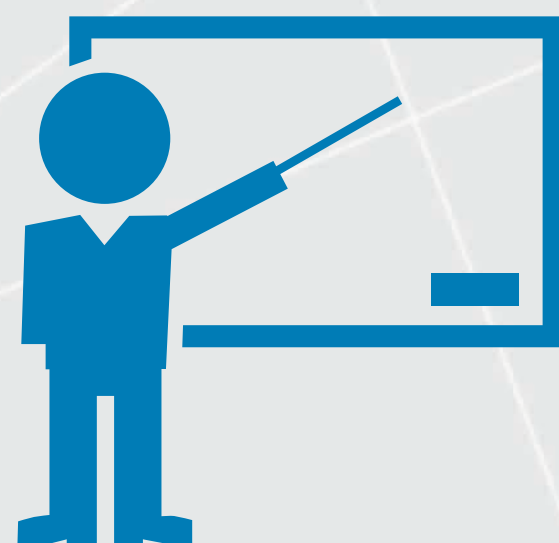
Златна книга има **14 годишно искуство** во директна промоција и директна продажба во Македонија.



**Наши клиети** се банки, осигурителни компании, транспортни и софтверски фирми, производители, трговци и други помали услужни фирми:

*"Маркетингот е процес без кој во денешното време не може да се замисли успешен бизнис. Процес кој определува кои продукти или услуги може да бидат во интерес на купувачите и која стратегија треба да се користи во продажбата, комуникациите и бизнис развојот. Акцент избра тим кој со своето искуство и знаење секогаш насочува кон подобрување на нашето работење. Тоа е тимот на Златна Книга. Долгогодишната и квалитетна соработка со тимот на Златна Книга е мотив плус за поголем успех".*

**Горан Шуменковски - Раководител за продажба и имплементација на софтверски решенија, АКЦЕНТ, Скопје.**



*Можеме да обезбедиме и обука за Вашиот продажен тим за техники за Директна продажба.*